

Client Solutions Specialist Remote

Introductie

Wij zijn op zoek naar een nieuwe collega!

Over Selecta


Selecta Nederland is onderdeel van de Selecta Groep. In Europa zijn wij marktleider op het gebied van eten en drinken, 24/7, onbemand. Verspreid over 16 landen bedienen wij dagelijks 12 miljoen consumenten met onze onbemande F&B concepten. Binnen een snel veranderende markt leveren wij maatwerk facilitaire eet en drink oplossingen voor onze klanten. Dit doen wij onder andere samen met Starbucks, Albert Heijn to go, Lavazza en uiteraard ons eigen merk Pelican Rouge!

Over de functie

- Dagelijks met vele klanten telefonisch in gesprek gaan om ze de allerbeste oplossing aan te bieden
- Met je klanten de diepte ingaan om de daadwerkelijke 'needs' goed boven tafel te krijgen
- Retentie; het binnenhouden en verlengen van de contracten
- Uitwerken van de klantwensen in een offerte
- Up to date houden van ons CRM systeem met de juiste klantgegevens, contract data en verkoopkansen
- Intern overleggen met collega's van andere afdelingen om je kennis op peil te houden en je op de hoogte te stellen van alle trends en ontwikkelingen
- Uitbrengen en presenteren van de winnende offerte voor je klanten
- Elke dag genieten van overheerlijke koffie en het lekkerste freshfood!

Over jou

Selecta is op zoek naar een sterke persoonlijkheid die gemakkelijk contacten legt op alle niveaus binnen een organisatie. Je bent gewend te werken op basis van targets en hebt commercieel bloed door je aderen stromen. Je bent communicatief vaardig en nieuwsgierig om alle relevante kennis op te doen bij jouw prospect of klant. Daarnaast heb je lef, ben je zelf startend en zelfstandig om de business verder uit te bouwen.

- Afgeronde mbo/hbo opleiding
 - Enorme dosis motivatie en enthousiasme
 - Winnaarsmentaliteit
 - Liefde voor eten en drinken
 - Passie voor klanten en sales
- 
- A decorative graphic element at the bottom of the page, consisting of a thick, wavy line that transitions from a light teal color on the left to a dark purple color on the right.

Selecta biedt

Je maakt deel uit van een organisatie die continu in ontwikkeling is en waar met plezier wordt gewerkt aan innovatieve food & beverage concepten bij vooruitstrevende klanten. Selecta voorziet in een open en enthousiaste werkomgeving.

Daarnaast biedt Selecta:

- Een interessante functie met ruimte voor ondernemerschap en vrijheid
- Een marktconform salaris met een zeer aantrekkelijke bonusstructuur (60% base pay en 40% bonus)
- Laptop en mobiele telefoon;
- Diverse opleidings- en ontwikkelingsmogelijkheden zoals de geaccrediteerde salestraining van Ray Leone;
- Ruimte voor doorgroei;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder collectieve kortingen (bijvoorbeeld op zorgverzekering), jaarlijks FISC Free belastingvoordeel en natuurlijk de perfecte kop koffie.

Interesse en solliciteren?

Heb je interesse én voldoe je aan het profiel? Dan zien wij jouw sollicitatie, voorzien van een up-to-date CV + een gerichte motivatie, graag tegemoet. Voor vragen over deze vacature kun je contact opnemen met Kyra de Vries HR Business Partner via +316-20413276 / kyra.devries@selecta.com.

