

Client Solutions Specialist Remote - Account Manager Binnendienst gezocht bij Selecta Nederland!

Introductie

Wij vullen ons team graag aan met een gepassioneerde Client Solutions Specialist Remote.

Over Selecta

Selecta Nederland is onderdeel van de Selecta Groep. In Europa zijn wij marktleider op het gebied van eten en drinken, 24/7, onbemand. Verspreid over 16 landen bedienen wij dagelijks 12 miljoen consumenten met onze onbemande F&B concepten. Binnen een snel veranderende markt leveren wij maatwerk facilitaire eet en drink oplossingen voor onze klanten. Dit doen wij onder andere samen met Starbucks, Albert Heijn to go, Lavazza en uiteraard ons eigen merk Pelican Rouge!

Over de functie

Selecta Nederland is op zoek naar een gepassioneerde Client Solutions Specialist Remote. Een account manager met een winnaarsmentaliteit en een enorme drive voor sales en klanttevredenheid. In deze functie ben je verantwoordelijk voor het onderhouden van contacten met klanten en het aanbieden van de allerbeste oplossingen voor hun behoeften.

Wat ga je doen?

- Dagelijks telefonisch of per mail contact onderhouden met klanten en hun wensen en behoeften in kaart brengen
- Offertes opstellen en winnende presentaties geven aan klanten
- Retentie; het behouden en verlengen van de contracten
- Het Up-to-date houden van ons CRM systeem met de juiste klantgegevens, contract data en verkoopkansen
- Overleggen met collega's om je kennis up-to-date te houden en op de hoogte te blijven van de nieuwste trends en ontwikkelingen
- Elke dag genieten van overheerlijke koffie en het lekkerste freshfood!

Wat zoeken we?

- Een sterke persoonlijkheid die gemakkelijk contact legt op alle niveaus binnen een organisatie
- Afgeronde mbo/hbo opleiding
- Enorme dosis motivatie en enthousiasme
- Commercieel bloed dat door je aderen stroomt
- Liefde voor eten en drinken

Selecta biedt



- Een interessante functie met ruimte voor ondernemerschap en vrijheid
- Een marktconform salaris met een zeer aantrekkelijke bonusstructuur
- Laptop en mobiele telefoon
- Diverse opleidings- en ontwikkelingsmogelijkheden zoals de geaccrediteerde salestraining van Ray Leone
- Ruimte voor doorgroei
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder collectieve kortingen (bijvoorbeeld op zorgverzekering), jaarlijks FISC Free belastingvoordeel en natuurlijk de perfecte kop koffie.

Wil jij deel uitmaken van een organisatie die continu in ontwikkeling is en waar met plezier wordt gewerkt aan innovatieve food & beverage concepten bij vooruitstrevende klanten? Solliciteer dan vandaag nog en wordt onze nieuwe Client Solutions Specialist.

Interesse en solliciteren?

We zien graag jouw sollicitatie, voorzien van een up-to-date CV + een gerichte motivatie, graag tegemoet. Voor vragen over deze vacature kun je contact opnemen met Romilda Vakkers, Regional Recruiter via +31 627252862 of Romilda.Vakkers@selecta.com.

