

Client Solutions Specialist Existing Business

Introductie

Wij zijn op zoek naar een nieuwe collega!

Over Selecta

Selecta Nederland is onderdeel van de Selecta Groep. In Europa zijn wij marktleider op het gebied van eten en drinken, 24/7, onbemand. Verspreid over 16 landen bedienen wij dagelijks 12 miljoen consumenten met onze onbemande F&B concepten. Binnen een snel veranderende markt leveren wij maatwerk facilitaire eet en drink oplossingen voor onze klanten. Dit doen wij onder andere samen met Starbucks, Albert Heijn to go, Lavazza en uiteraard ons eigen merk Pelican Rouge!

Over functie

In deze functie hou jij je bezig met het behouden en uitbreiden van bestaande klanten én ben jij dé expert op het gebied van eten en drinken voor op de werkplek- of out of home omgeving. Als client solution specialist bestaande key accounts bewerk je planmatig je klanten en ben je verantwoordelijk voor het behouden en uitbreiden van onze dienstverlening binnen jouw klantpakket en het behalen van de vastgestelde targets. Je bouwt continu aan jouw netwerk en kennis van de markt waardoor klanten graag met jou in gesprek gaan. Je bent in staat om de stakeholders en beslissers in kaart te brengen en je identificeert, onderzoekt en definieert wat echt belangrijk is voor je klant om zo waarde toe te kunnen voegen met onze tailormade oplossingen.

Over jou

Selecta is op zoek naar een sterke persoonlijkheid die gemakkelijk contacten legt op alle niveaus binnen een organisatie. Je bent gewend te werken op basis van targets en hebt commercieel bloed door je aderen stromen. Je bent communicatief vaardig en nieuwsgierig om alle relevante kennis op te doen bij jouw prospect of klant. Daarnaast heb je lef, ben je zelf startend en zelfstandig om de business verder uit te bouwen.

- Een afgeronde HBO opleiding;
- Minimaal 3 jaar relevante werkervaring in accountmanagement;
- Gevoel voor consultative selling en need based selling activiteiten;
- Competitief, gedisciplineerd en resultaatgericht ingesteld;
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse en Engelse taal.



Selecta biedt

Je maakt deel uit van een organisatie die continu in ontwikkeling is en waar met plezier wordt gewerkt aan innovatieve food & beverage concepten bij vooruitstrevende klanten. Selecta voorziet in een open en enthousiaste werkomgeving.

Daarnaast biedt Selecta:

- Een interessante functie met ruimte voor ondernemerschap en vrijheid
- Een marktconform salaris met een zeer aantrekkelijke bonusstructuur (60% base pay en 40% bonus)
- Auto, laptop en mobiele telefoon;
- Diverse opleidings- en ontwikkelingsmogelijkheden zoals de geaccrediteerde salestraining van Ray Leone;
- Ruimte voor doorgroei;
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden, waaronder collectieve kortingen (bijvoorbeeld op zorgverzekering), jaarlijks FISC Free belastingvoordeel en natuurlijk de perfecte kop koffie.

Interesse en solliciteren?

Heb je interesse én voldoe je aan het profiel? Dan zien wij jouw sollicitatie, voorzien van een up-to-date CV + een gerichte motivatie, graag tegemoet. Voor vragen over deze vacature kun je contact opnemen met Kyra de Vries HR Business Partner via +316-20413276 / HRNL@selecta.com.

